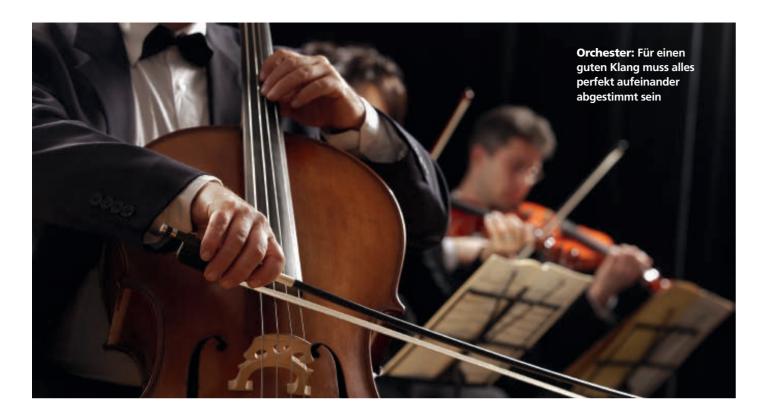


Die besten Riester-Renten



Geschenktes Geld vom Staat Sie müssen es nur abholen So lohnt sich die eigene Altersvorsorge



Riester-Rente

Stimmige Vorsorge

Wenn der Staat einen Teil der ergänzenden Alterssicherung bezahlt, brauchen die Bürger nur noch zuzugreifen. Warum sich das lohnt und wo sie es konkret tun sollten

anchmal fühlt man sich fast in die Jugendzeit zurückversetzt, als wichtige Fragen noch mit dem Rupfen von Gänseblümchen angegangen wurden – liebt mich, liebt mich nicht, liebt mich und so weiter. Dieses Eindrucks kann man sich derzeit auch bei der Riester-Rente nicht erwehren, die zum intensiven Zankapfel der Politik geworden ist. Die Bürger stehen staunend daneben und schauen etwas verwirrt zu. Schließlich geht es um ihre ergänzende Altersvorsorge.

Schräge Dissonanzen. So wollen etwa die Grünen die von ihnen selbst mit eingeführte Riester-Rente beenden, weil die Kosten zu hoch und die Akzeptanz zu gering seien. Bayerns Ministerpräsident Horst Seehofer hält die Riester-Rente für "gescheitert", laut Bundesarbeitsministerin Andrea Nahles "hat sie nicht das erhoffte Ergebnis gebracht." Linken-Parteichef Bernd Riexinger möchte sie ganz abschaffen: "Der Riester-Schwindel muss beendet werden." Und die IG Metall fordet gar eine Radikalkur mit der kompletten Rückabwicklung aller Riester-Reformen.

Dagegen hält der Chef der deutschen Finanzaufsicht BaFin, Felix Hufeld, "eine pauschale Verdammung von Riester für völlig unangebracht." Die Deutsche Rentenversicherung plädiert dafür, den eingeschlagenen Weg von mehr Transparenz und Kostendämpfung weiterzuverfolgen. Die Union möchte die Riester-Rente reformieren statt abschaffen, was auch auf entschiedene Zustimmung des Versicherungsverbands GDV trifft: Beide wollen etwa Riester-Freibeträge im Alter einführen, die Förderung dynamisieren, sie für alle Bundesbürger öffnen, Beiträge flexibilisieren und die Verwaltungsprozesse optimieren.

Nur Ex-Arbeitsminister und Namensgeber Walter Riester ist rundum zufrieden: "An der Riester-Rente, so wie sie heute gestaltet ist, würde ich überhaupt nichts ändern." Wie auch immer, eine Wiedervorlage erfolgt auf jeden Fall im Oktober, wenn Politik und Wirtschaft im Ministerium erneut über Rentenreformprogramme zur Altersicherung sprechen.

Sanftere Töne. Aber was stimmt denn nun? Ist sie gut oder nicht gut? Das lässt sich nur anhand der aktuellen Ausgangslage beurteilen. Und da muss man sagen: In den allermeisten Fällen ist die Riester-Rente für den Kunden ein lukratives Geschäft. Das liegt an den teils sehr hohen

Förderquoten. Denn wenn fast die Hälfte aller Einzahlungen aus dem Staatssäckel kommt, sind die Nettoerträge der vom Kunden selbst aufgebrachten Beitragsteile enorm. Auch wenn die Produkte vielleicht sehr teuer und die späteren Rentenzahlungen zu versteuern sind. Das geschenkte Geld zündet im Normalfall den Renditeturbo.

Doch im Einzelnen zur geförderten Alterssicherung: Grundsätzlich dürfte sich die Notwendigkeit weiterer Finanzierungsquellen neben der gesetzlichen Rente herumgesprochen haben. "Private Altersvorsorge ist und bleibt wichtig, insbesondere, da die Menschen immer älter werden", sagt Michael Franke, Geschäftsführer der Rating-Agentur Franke und Bornberg (s. auch Interview Seite 6). "Rentenversicherungen mit der Garantie einer lebenslangen Zahlung bilden dabei weiterhin eine wertvolle Säule." Als nun das gesetzliche Rentenniveau wieder mal gesenkt wurde, hat die Politik als Anreiz zum privaten Ausgleich die Riester-Rente geschaffen.

Attraktive Zugaben. Wer riestert, erhält vom Staat jährliche Zulagen, die direkt in den Vertrag eingezahlt werden. Das sind die Grundzulage von 154 Euro für den Sparer selbst sowie eventuelle Kinderzulagen (s. Tabelle r. oben). Davon profitieren vor allem Familien mit vielen Kindern. Doch das ist nur die eine Seite der Fördermedaille. Die andere Seite bietet noch interessante Steuervorteile. Bis zu 2100 Euro pro Jahr sind als Sonderausgaben steuerlich absetzbar. Dabei prüft das Finanzamt, ob die Zulagen oder der Steuervorteil für den Riester-Sparer lukrativer sind. Sind es die Zulagen, bleibt es dabei. Sind es die Steuervorteile, wird die Differenz zu den Zulagen vom Fiskus zusätzlich erstattet. So wird riestern auch für Singles und Gutverdiener lukrativ (s. Tabelle r. Mitte).

Jedoch steht die Riester-Rente nicht allen Bundesbürgern offen und sie ist an Regeln gebunden. Förderberechtigt sind vor allem rentenversicherungspflichtige Arbeitnehmer und Beamte sowie mittelbar auch deren jeweilige Ehegatten. Mittelbar Geförderten stehen jedoch nur die Zulagen zu und nicht die Steuervorteile. In allen Fällen ist ein Mindesteigenbeitrag zu leisten, wenigstens sind das 60 Euro. Dafür wird Riester-Sparern der Erhalt aller gezahlten Beiträge inklusive der direkten Zulagen garantiert. Die lebenslangen Rentenzahlungen beginnen frühestens mit 62 Jahren, maximal 30 Prozent der angesparten Summe dürfen zu Rentenbeginn einmalig entnommen werden. Sämtliche Auszahlungen sind mit dem persönlichen Steuersatz zu versteuern. Riester-Renten gibt es als Versicherungen, Fonds- und Banksparpläne sowie zur Eigenheimfinanzierung (s. Grafik r. unten).

Furioses Finale. So attraktiv die Riester-Rente auch allgemein sein mag, so groß sind die Unterschiede bei den einzelnen Anbietern. Doch wer offeriert denn nun gute Policen, auf wen kann sich der Kunde verlassen? Gemeinsam mit den Spezialisten von Franke und Bornberg hat FOCUS-MONEY deshalb die aktuellen Riester-Versicherungen genau unter die Lupe genommen und bewertet. Auf den folgenden Seiten finden Interessenten die besten Policen – damit die Auswahl nicht einfach dem Zufallsprinzip der Gänseblümchen überlassen bleibt.

WERNER MÜLLER

Was der Staat spendiert

Die Riester-Förderung besteht aus zwei Teilen: Einerseits aus Zulagen, die direkt vom Staat in den geförderten Vertrag einbezahlt werden. Andererseits sind die Riester-Beiträge auch als Sonderausgaben von der Steuer absetzbar. Ist die Steuerersparnis höher, gibt es die Differenz vom Fiskus als Erstattung.

Riester-Förderung	seit 2008
Sonderausgabenabzug	bis zu 2100
Grundzulage	154
Kinderzulage je Kind	185/300 ¹⁾
Mindesteigenbeitrag	4%2)
höchstens	2100 ³⁾
mindestens aber	60

Angaben in Euro; ¹⁾für ab 2008 geborene Kinder; ²⁾des Vorjahreseinkommens abzügl. Zulagen; ³⁾inkl. Zulagen

Wie sich die Riester-Rente rechnet

Dank der zweifachen staatlichen Förderung lohnt sich das Riestern in den allermeisten Fällen. Mal sind es die Zulagen, mal die zusätzliche Steuerersparnis, die Förderquoten von 40 Prozent und mehr ermöglichen. Dann muss der Sparer nur noch den Restbeitrag aus eigener Tasche aufbringen.

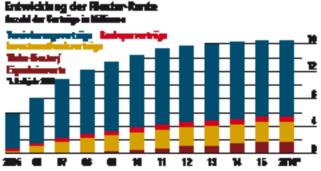
	Alleinerziehende mit Kind	Alleinstehende Kassiererin	Alleinstehender Facharbeiter	Verheiratete mit 2 Kindern
Bruttoeinkommen	18000	25000	70 000	120 000
Grundzulage	154	154	154	154/154 ¹⁾
Kinderzulage	300	_	-	600
Eigenbeitrag	266	846	1178	1252
Sparleistung insgesamt	720	1000	2100	2160
Steuerersparnis	-	122	768	-
staatlich geförderter Anteil	63%	28%	44%	42%

in Euro; ¹⁾Grundzulage für Mann und für Frau

Quelle: GDV

Wie viele Bürger riestern

Auch wenn die Anzahl der Riester-Sparer zuletzt kaum noch wächst, insgesamt rund 16,5 Millionen Riester-Verträge zeigen dennoch eine hohe Akzeptanz der Förderrente.



Quelle: Bundesministerium für Arbeit und Soziale

2 Foto: Titel: 123RF Foto: 123RF FOCUS-MONEY 34/2016 FOCUS-MONEY 34/2016

BEWERTUNG

So wurde konkret benotet

Um zu den besten Riester-Policen zu zählen, mussten die Top-Tarife im FOCUS-MONEY-Check, der wieder gemeinsam mit den Versicherungsexperten des Analysehauses Franke und Bornberg durchgeführt wurde, in **drei großen Testbereichen** überzeugen: der Bonität des Anbieters, den Versicherungsbedingungen und den Leistungen des Riester-Tarifs.

Die **Bonität der Anbieter** ist wichtig, weil sich der Kunde darauf verlassen muss, dass die Versicherung auch über die gesamte Vertragslaufzeit möglichst viel zahlen kann. Dies wird von renommierten Rating-Agenturen geprüft. Hat der konkrete Lebensversicherer selbst keine Bewertung, wird das Rating der Muttergesellschaft herangezogen und in den Tabellen kenntlich gemacht. Die unterschiedlichen Ratings der Agenturen werden nach rechts stehender Finanzstärke-Tabelle in Schulnoten übersetzt. Es zählt jeweils das beste Rating.

Auf die **Bewertung der Versicherungsbedingungen** ist das Analysehaus Franke und Bornberg (FB) spezialisiert. Die Experten prüfen genau, ob die Klauseln transparent, flexibel und kundenfreundlich sind. Denn oft verstecken sich die Fallstricke einer Police im Kleingedruckten. Deshalb konzentrieren sich die Prüfer bei der Bewertung ausschließlich auf das Bedingungswerk und die Vertragsunterlagen. Nur darauf hat der Kunde im Zweifel auch einen Anspruch. Die Ergebnisse der Untersuchung fassen die Analysten in einem eigenen Rating zusammen. Dabei steht "FFF" für hervorragende Bedingungen, "FF+" für sehr gute und so weiter bis zum Schlusslicht "F—", das sehr schwache Vertragsbedingungen bezeichnet. Umgerechnet wird das Ergebnis wiederum in Schulnoten.

Zudem ist die Bewertung in ein Aktiv- und ein Komfort-Rating unterteilt. "Diese richten sich jeweils an unterschiedliche Kundentypen", erklärt FB-Geschäftsführer Michael Franke. Das Aktiv-Rating ist für Anleger geeignet, die auf Flexibilität und hohe Verfügbarkeit Wert legen. Dagegen sollten das Komfort-Rating eher Sparer ins Auge fassen, die eine möglichst bequeme Altersvorsorge wünschen und sich nicht weiter darum kümmern möchten.

Außerdem hat FB bei den Ratings zwischen diversen **Garantieklassen** unterschieden, die sich ganz nach dem individuellen Bedürfnis des Sparers nach Sicherheit oder Renditechancen richten. In Klasse A finden sich Policen mit maximaler Sicherheit, also vor allem klassische Policen mit Garantiezins und Überschussbeteiligung. Aber auch Indexpolicen, in denen es neben der Garantierente auf die Performance des Index ankommt. Bei den diversen Hybridpolicen der Klassen B, C und D werden je Klasse die Sicherheitskomponenten entsprechend heruntergefahren, wie die Renditechancen jeweils steigen. Policen der Klasse E sind reine Fondspolicen, die keine Garantien mehr haben und deshalb für Riester-Verträge nicht in Frage kommen, da dort ja zumindest der Beitragserhalt garantiert sein muss. Die Klassen selbst werden nicht bewertet, sondern erhalten jeweils separate Tabellen.

Sehr wohl mit Schulnoten bewertet sind aber die Auf- oder Abwertungen innerhalb einer Garantieklasse, weil diese wiederum die Vertragsklauseln betreffen. Details zu den Garantieklassen sind auch in der nebenstehenden Tabelle zu finden. Insofern setzt sich die Note für die Versicherungsbedingungen zu 20 Prozent aus dem Ratingzusatz der Garantieklassen und zu jeweils 40 Prozent aus dem Aktiv- und dem Komfort-Rating zusammen. Ausnahme: Es gibt kein Aktiv-Rating, dann zählt das Komfort-Rating zu 80 Prozent.

Die **Leistungen des Rententarifs** werden anhand eines Musterfalls bewertet: 32-jährige Sparer zahlen jeweils 35 Jahre lang

100 Euro monatlich aus eigener Tasche in den Riester-Vertrag ein. Obendrauf kommt dann nochmals die vom Staat direkt in den Vertrag gezahlte Zulage. Die Rente fließt ab 67 Jahren und soll volldynamisch steigen. Die Auszahlung ist dann zu Beginn des Ruhestands etwas niedriger, steigt aber im Lauf der Jahre kontinuierlich an. So ist es unwahrscheinlich, dass das Altersgeld später sinkt, weil die Versicherung etwa die erwarteten Überschüsse nicht mehr erwirtschaften kann. Zudem ist ein Schutz der Hinterbliebenen vereinbart. In aller Regel hat der Tarif dafür eine zehnjährige Rentengarantiezeit. Stirbt also der Versicherte wäh-



rend des Rentenbezugs, fließen die Leistungen bis zum Ablauf der Frist an die Hinterbliebenen weiter. Tritt der Todesfall bereits vor Erreichen des Rentenbezugs ein, sichert die Auszahlung des bereits angesparten Deckungskapitaln den finanziellen Schutz der Angehörigen. Die Leistungswerte erhalten jeweils Schulnoten (s. Tabellen rechts).

Bei den klassischen Tarifen der Garantieklasse A zählen Garantie- und Überschussrente je zu 45 Prozent, der Steigerungssatz zu 10 Prozent. Bei den performanceorientierten Werten der Klassen A und B zählen die Garantierente zu 20, die Renten mit drei und sechs Prozent Wertentwicklung jeweils zu 25, der Steigerungssatz zu 10 und der Rentengarantiefaktor zu 20 Prozent.

In die **Gesamtnote** je Garantieklasse fließen stets die Noten für die Finanzstärke zu 20 Prozent und die Noten für die Vertragsbedingungen sowie die Leistungen zu je 40 Prozent ein. Dargestellt werden in jeweils alphabetischer Reihenfolge aber nur die Gesellschaften, die eine "hervorragende" (Gesamtnote von 1,00 bis 1,49) oder eine "sehr gute" (Gesamtnote von 1,50 bis 1,99) Gesamtbewertung erreichen – jeweils separat für die online abschließbaren Direkttarife und die Serviceversicherer mit ihrem persönlichen Beratungsangebot.

Gesamtnoten

Gesamtnote	Bewertung
1,00 bis 1,49	hervorragend
1,50 bis 1,99	sehr gut

Garantieklassen

Rating-Zusatz	Note
++	1
+	1,5
ohne	2
_	2,5

FB-Rating

FB-Rating	Note
FFF	1
FF+	1,5
FF	2
FF-	2,5
F+	3
F	4
F–	5
F	6

Finanzstärke

S&P	Fitch	Moody's	A.M. Best	Assekurata	DFSI	Note
AAA	AAA	Aaa	A++			
AA+	AA+	Aa1				
AA	AA	Aa2	A+	A++	AAA	1
AA-	AA-	Aa3			AA+	1,25
A+	Α+	A1	A		AA	1,75
A	Α	A2		Α+		2
A-	A	A3	A-		Α+	2,25
BBB+	BBB+	Baa1	B++	A	A	2,75
BBB	BBB	Baa2		A	BBB+	3

Einstufung der Policen in Garantieklassen

	Α	В	С	D	E
Garantie auf	Garantie				Chance
Sicherheit	0				
Mindestkapital	V	V			
Mindestrente	0	V	0		
Mindestrente unter Vorbehalt				0	
Rentenfaktor					0
Ab- bzw. Aufwertungen					
Vertragsänderungen					
Kündigung	•	•			
Rente plus	00	00			

Garantieklasse A

lische Vorgaben, damit auch

wirklich jeder Ton sitzt

Maximale Sicherheit

Garantierente	Überschussrente	Rentensteigerungssatz
ab 173 = 1	ab 270 = 1	ab 2,4 = 1
ab 170 = 1,5	ab 260 = 1,5	ab 2,2 = 1,5
ab 167 = 2	ab 250 = 2	ab 2,0 = 2
ab 164 = 2,5	ab 240 = 2,5	ab 1,8 = 2,5
ab 161 = 3 usw.	ab 230 = 3 usw.	ab 1,6 = 3 usw.

Garantieklassen A mit Perf. und B

Abgestufte Sicherheits-/Renditeprofile

Garantierente	Rente 3%	Rente 6%	Rentensteige- rungssatz	Renten- garantiefaktor
ab 150 = 1	ab 255 = 1	ab 450 = 1	ab $2,4 = 1$	ab 31 = 1
ab 145 = 1,5	ab 245 = 1,5	ab 430 = 1,5	ab $2,2 = 1,5$	ab 29 = 1,5
ab 140 = 2	ab 235 = 2	ab 410 = 2	ab 2,0 = 2	ab 27 = 2
ab 135 = 2,5	ab 225 = 2,5	ab 390 = 2,5	ab 1,8 = 2,5	ab 25 = 2,5
ab $130 = 3$ usw.	ab 215 = 3 usw.	ab $370 = 3$ usw.	ab $1,6 = 3$ usw.	ab 23 = 3 usw.

4 Focus-Money 34/2016 FOCUS-Money 34/2016

"Nicht als Sparvertrag ansehen"

Michael Franke, Chef der Rating-Agentur Franke und Bornberg, erklärt, was Riester-Renten auszeichnet, worauf es bei den besten Produkten ankommt und wie diese zu finden sind

VITA

Michael Franke

Geboren 1962 in Essen, sehr erfolgreicher Ruderer und Triathlet

Wirtschaftsstudium, seit
1987 im Versicherungsmarkt tätig, entwickelt
1995 das erste qualitative Rating von Versicherungsprodukten

Franke und Bornberg ist heute mit über 70 Mitarbeitern die führende Rating-Agentur für Produktratings in der Versicherungsbranche



FOCUS-MONEY: Die Riester-Rente ist derzeit fast von allen Seiten unter Beschuss. Lohnt sich ein Abschluss da überhaupt noch?

Michael Franke: Eine pauschale Antwort darauf gibt es nicht. In vielen Lebenssituationen kann eine Riester-Rente eine gute Möglichkeit sein, für das Alter vorzusorgen. Dies gilt insbesondere für Familien mit Kindern, denn in diesen Fällen ist die staatliche Förderung besonders hoch. Wichtig für den Vergleich mit anderen Anlageformen ist, dass man Riester-Renten nicht als Sparvertrag ansieht, sondern als eine Lösung zur Altersvorsorge mit einer lebenslangen Rentenleistung, denn dafür hat sie der Gesetzgeber eingeführt.

MONEY: Welche Kritik (etwa zu hohe Gebühren, ist zu kompliziert, wird nicht genutzt) ist Ihrer Meinung nach denn berechtigt und welche nicht?

Franke: Kritisieren kann man sicherlich die Komplexität des Zulagenverfahrens und die vollständige Anrechnung auf eine spätere Grundsicherung im Alter. Ansonsten wird gerne pauschal kritisiert, zum Beispiel bezogen auf die Kosten, obwohl man durch den Vergleich verschiedener Anbieter auch günstige Lösungen finden kann.

MONEY: Was halten Sie von angedachten Riester-Verbesserungen wie etwa der Öffnung für alle Bundesbürger, der Dynamisierung der Förderhöchstgrenze oder Riester-Freibeträgen im Alter?

Franke: Diese Vorschläge halten wir für sinnvoll. Wenn man von der Notwendigkeit privater Altersvorsorgelösungen in Zeiten einer schnell alternden Bevölkerung überzeugt ist – und das war der Gesetzgeber zum Zeitpunkt der Einführung der Riester-Rente – dann sollte man dieses Instrument auch möglichst attraktiv gestalten und sinnvoll weiterentwickeln.

MONEY: Worauf sollten Kunden besonders achten, wenn Sie eine Riester-Rente abschließen wollen?

Franke: Zunächst sollte in Zusammenarbeit mit einem guten Berater die persönliche Lebenssituation analysiert werden, um zu klären, ob Riester-Sparen ein sinnvoller Weg der Altersvorsorge und das Modell der Riester-Rentenversicherung das passende ist. Dann gilt es, aus dem umfassenden Angebot den besten Anbieter sowie das richtige Produkt herauszufinden. Hierbei helfen Produktbewertungen wie unser Ratingverfahren und Produktvergleiche, die neben der Qualität der Anbieter und der Produkte auch die Leistungen mit einbeziehen, also zum Beispiel die Höhe der garantierten Rente.

MONEY: Warum sind etwa auch die Rentengarantiefaktoren wichtige Angaben?

Franke: Riesterverträge garantieren zum Beginn der Rentenphase zumindest den Erhalt der eingezahlten Beiträge zuzüglich staatlicher Zulagen. Zielsetzung des Versicherers ist aber natürlich, in der Ansparphase durch eine erfolgreiche Kapitalanlage ein höheres Guthaben zu erwirtschaften. Die Rentenfaktoren bestimmen dann die Höhe der Rente, die sich aus dem angesparten Kapital ergibt, von daher lohnt sich auch hier der Marktvergleich.

MONEY: Worauf legen Sie bei Ihrem Rating zu Riester-Renten besonderen Wert? Was sind allgemein die wichtigsten Punkte Ihres Rating-Ansatzes?

Franke: Wir schauen uns sehr detailliert die Vertragsbedingungen an. Da Rentenversicherungen in der Regel sehr langfristige Verträge sind, legen wir Wert auf Flexibilität. Kann der Rentenbeginn nach vorne oder nach hinten geschoben werden? Gibt es Zuzahlungsmöglichkeiten? Können Zahlungsschwierigkeiten bei finanziellen Engpässen überbrückt werden? Bei fondsorientierten Produkten untersuchen wir darüber hinaus die Einflussmöglichkeiten für den Kunden. In allen Bereichen finden wir besonders kundenfreundliche und weniger kundenorientierte Regelungen vor, für letztere vergeben wir Abzüge.

MONEY: Warum haben Sie die Ratings in verschiedene Garantieklassen von A bis E unterteilt?

Franke: Nicht zuletzt aufgrund der Niedrigzinsphase müssen die Versicherer reagieren und bringen viele neue Produkte auf den Markt. Dabei beobachten wir, dass die Funktionsweise der Kapitalanlage, also quasi der Motor unter der Haube der Tarife, häufig sehr komplex ist. Sie ist aber entscheidend dafür, wie risiko- oder chancenreich ein solches Produkt ist. Unserer Meinung nach ist es wichtig genau zu wissen, wo man seine Versicherungsbeiträge anlegt, von wem sie verwaltet werden und welche Garantien der Versicherer im Detail ausspricht. Genau diese Merkmale prüfen wir bei der Einordnung in die unterschiedlichen Klassen. A bildet die höchste Garantieform. E beinhaltet die wenigsten Garantiemerkmale, bietet auf der anderen Seite aber auch die größeren Renditechancen. Beides, hohe Sicherheit und gleichzeitig Aussicht auf hohe Rendite geht leider nicht.

MONEY: Wie beurteilen Sie grundsätzlich den weitgehenden Abschied von klassischen Policen mit Garantiezins samt Überschussbeteiligung und der Hinwendung zu neuen Garantiemodellen?

Franke: Die Versicherer sind hier ein Stück weit Getriebene der Niedrigzinspolitik und können sich dem schwierigen Kapitalmarktumfeld nicht auf Dauer entziehen. Wenn man mit sicheren Kapitalanlagen – und die sind für die Versicherer größtenteils vorgeschrieben – keine nennenswerten Zinsen erwirtschaften kann, kann man rein klassische Produkte nicht mehr so erfolgreich anbieten wie zuvor. Zumal auch die Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht explizit neue Produkte mit weniger Garantien einfordert. Wir halten neue, kreative Produktentwicklungen daher wir sinnvoll und notwendig. Allerdings: Die Angebote müssen für den Kunden verständlich sein und dürfen keine Versprechungen beinhalten, die später nicht eingehalten werden können.



GARANTIEKLASSE A Maximale Sicherheit

Servicetarife

Jei Vice tai i										
Gesellschaft	Tarifbezeichnung	Zertifizierungs- nummer	Finanzstärke (von)	Garantie- klasse	FB-Rating Aktiv	FB-Rating Komfort	Rente garantiert	Rente mit Überschuss	Rentensteige- rungssatz (%)	Bewertung
Allianz	RiesterRente Klassik ARS1U	5669	AA (S&P, Fitch)	A++	FFF	FFF	168,73	265,32	2,15	hervorragend
HUK-Coburg	Riester Rente RZU	5728	AA+ (DFSI)	A++	FFF	FFF	170,89	255,15	1,72	hervorragend
R+V	RiesterRente LZU	4961	AA (Fitch)	A-	FFF	FFF	168,22	251,08	2,55	hervorragend
Targo	Reform-Rente Sicherheit	3933	A+ (S&P)	A++	FFF	FFF	174,00	245,00	2,05	hervorragend
AachenMünchener	RiesterRente Strategie Plus1RG	5765	A (A.M.Best)	A++	FFF	FFF	161,68	249,70	2,10	sehr gut
Allianz	RiesterRente Perspektive ARSK	5847	AA (S&P, Fitch)	Α+	FFF	FFF	153,09	280,41	2,15	sehr gut
Alte Leipziger	FiskAL RV 50	4419	AA+ (DFSI)	A++	FFF	FFF	160,27	255,12	2,10	sehr gut
Debeka	RiesterRente F1 Zert.nr. 5923	5923	A++ (Assekurata)	А	FFF	FFF	169,28	259,06	1,85	sehr gut
Neue Leben	Riesterrente Klassik R7	4464	A+ (S&P)	A++	FFF	FFF	163,04	254,72	1,75	sehr gut
Stuttgarter	RiesterRente classic 35	3834	AA (DFSI)	A++	FFF	FFF	160,36	244,74	2,10	sehr gut
Württembergische	RiesterRente Plus RR+	5915	AA (DFSI)	A++	FFF	FFF	170,00	235,50	2,20	sehr gut

in Euro; Beispiel, Noten, Gewichtung s. S. 4/5

Quellen: Franke und Bornberg, Finanzstärke-Ratings, eigene Berechnungen

Riester-Reni

Foto: B. Huber FOCUS-MONEY 34/2016 FOCUS-MONEY 34/2016 Foto: Dreamstime

BESTE Riester-Bente Maximale Scherheit mit Performance Franks Bernberg

GARANTIEKLASSE A Max. Sicherheit mit Performance (Indexpolicen)

Servicetarife

Gesellschaft	Tarifbezeichnung	Zertifizie- rungsnummer	Finanzstärke (von)	Garantie- klasse	FB-Rating aktiv	FB-Rating komfort	Rente garantiert	Rente 3 %	Rente 6 %	Rentensteige- rungssatz (%)	garantierter Rentenfaktor ¹⁾	Bewertung
Condor	Index-Rente riester C50 Comfort	5877	AA (Fitch)	A—	FF	FFF	152,02	244,70	444,65	2,30	32,20	hervorragend
R+V	RiesterRente IndexInvest IVZ	5800	AA (Fitch)	A—	FF+	FF+	152,02	245,30	445,73	2,55	32,20	hervorragend
Allianz	RiesterRente Index Select ARIU2	5670	AA (S&P, Fitch)	A +	FFF	FFF	153,08	242,14	440,83	2,15	2)	sehr gut
HDI	TwoTrust Selekt Riesterrente RXA	5907	A+ (S&P)	A +	FFF	FFF	150,61	230,72	418,88	1,89	25,47	sehr gut
Stuttgarter	RiesterRente index-safe 65	5961	AA (DFSI)	A++	FF	FFF	148,98	261,00	463,00	2,10	_3)	sehr gut

in Euro; Beispiel, Noten, Gewichtung s. Seiten 4/5; "Imonatlicher Rentenfaktor pro 10000 Euro des Vertragswertes; "Ianstatt eines garantierten Rentenfaktors wird eine garantierte Mindestrente ausgewiesen; "Idieser Bereich ist für das entsprechende Produkt nicht relevant



GARANTIEKLASSE B Sicherheit mit Renditechancen

Servicetarife

Gesellschaft	Tarifbezeichnung	Zertifi- zierungs- nummer	Finanzstärke (von)	Garantie- klasse	FB-Rating aktiv	FB-Rating komfort	Rente garantiert	Rente 3 %	Rente 6 %	Renten- steigerungs- satz (%)	garantierter Rentenfaktor ¹⁾	Bewertung
Alte Leipziger	ALfonds-Riester FR50 ⁵⁾	3958	AA+ (DFSI)	B+	n.b.	FFF	147,37	248,36	445,93	2,10	26,37	hervorragend
Axa	Relax RiesterRente Chance ALVIR16)	5867	AA- (Fitch)	B+	FFF	FFF	147,13	238,25	456,68	1,80	21,77	hervorragend
Condor	Congenial-riester gar. C70 Compact ⁵⁾	5958	AA (Fitch)	B++	n.b.	FFF	146,72	232,37	425,64	2,55	30,96	hervorragend
DBV	Relax RiesterRente Chance ALVIR16)	5867	Axa: AA— (Fitch)	B+	FFF	FFF	147,13	238,25	456,68	1,80	21,77	hervorragend
Provinzial NordWest	Riester GarantRente Vario FRHAV ⁵⁾	4943	AA-(Fitch)	B+	n.b.	FFF	145,01	246,61	424,91	1,80	25,55	hervorragend
Stuttgarter	RiesterRente performance-safe 85 ⁵⁾	5645	AA (DFSI)	B++	n.b.	FFF	148,99	247,00	457,00	2,10	25,80	hervorragend
WWK	Premium FörderRente protect RR064)	5883	AAA (DFSI	B++	FFF	FFF	148,99	219,57	397,09	1,61	31,44	hervorragend
AachenMünchener	RiesterRente Strategie Plus 5RG ⁵⁾	5776	A (A.M.Best)	В	n.b.	FFF	149,22	214,00	386,30	2,10	26,78	sehr gut
Allianz	RiesterRente InvestFlex ARF1UMGD4)	5671	AA (S&P, Fitch)	В	FFF	FFF	153,09	241,07	448,20	2,15	2)	sehr gut
Arag	FoRte 3D Riester FRABZ15 ⁵⁾	4962	A+ (DFSI)	B++	n.b.	FFF	131,10	245,52	447,79	1,45	27,80	sehr gut
Barmenia	FörderRente Invest ⁵⁾	3953	AA (DFSI)	В	n.b.	FFF	132,27	243,01	443,47	1,80	27,91	sehr gut
Continentale	VorsorgePlusPlan VR3 ⁴⁾	4479	AA+ (DFSI)	В—	FF+	FFF	151,36	248,00	311,00	1,85	31,94	sehr gut
Die Bayerische	Riesterrente Zukunft FRVAVG ⁵⁾	5732	AA+ (DFSI)	B+	n.b.	FF	117,77	245,06	460,76	2,10	24,58	sehr gut
Gothaer	ErgänzungsVorsorge ReFlex RRRF2 ⁵⁾	3960	AA (DFSI)	B+	n.b.	FFF	149,45	224,10	389,72	1,01	27,94	sehr gut
HDI	TwoTrust Vario Riesterrente FRWA ⁵⁾	5864	A+ (S&P)	B+	n.b.	FFF	150,61	241,71	447,53	2,09	25,47	sehr gut
Universa	ZuschussRentetopinvest 7349 ⁵⁾	3965	AA (DFSI)	В	n.b.	FFF	135,72	216,75	391,58	1,50	28,63	sehr gut
Volkswohl Bund	Riester WAR ⁵⁾	4493	AA (DFSI)	B++	n.b.	FFF	131,18	236,00	397,00	1,80	27,68	sehr gut
Württembergische	Genius RiesterRente Plus FRRH+5)	5916	AA (DFSI)	В	n.b.	FFF	152,45	251,50	467,50	2,20	21,55	sehr gut

in Euro; Beispiel, Noten, Gewichtung s. Seiten 4/5; n.b. = nicht bewertet; "monatlicher Rentenfaktor pro 10000 Euro des Vertragswertes; "anstatt eines garantierten Rentenfaktors wird eine garantierte Mindestrente ausgewiesen; "Hybridpolicen; "Hybridpolicen mit Sicherungsfonds; "Hybrid Indexpolicen"

BESTE Riester-Bente Maximale Sthemheit Disakttarife Franks | Marubers

GARANTIEKLASSEN A,B Direkttarife

Garantieklasse A

Gesellschaft	Tarifbezeichnung	Zertifizierungs- nummer	Finanzstärke (von)	Garantie- klasse	FB-Rating aktiv	FB-Rating komfort	Rente garantiert	Rente m. Überschuss	Rentensteigerungs- satz (%)	Bewertung	
Hannoversche	HL-Garant AV1	145	A++ (Assekurata)	A++	FFF	FFF	173,85	254,40	1,50	hervorragend	
HUK 24	Riester Rente RZU24	5728	Huk: AA+ (DFSI)	A++	FFF	FFF	174,92	263,37	1,72	hervorragend	
CosmosDirekt	Klassische Riester-Rente	4481	A++ (Assekurata)	A++	FFF	FF	170,55	254,65	1,75	sehr gut	
HanseMerkur24	RiesterMeister RM	5833	HM: A+ (DFSI)	A++	FF	FFF	183,90	230,47	1,05	sehr aut	

Garantieklasse B

Gesellschaft	Tarifbezeichnung	Zertifizie- rungsnummer	Finanzstärke (von)	Garantie- klasse	FB-Rating aktiv	FB-Rating komfort	Rente garantiert	Rente 3 %	Rente 6 %	Rentensteige- rungssatz (%)	garantierter Rentenf. ¹⁾	Bewertung
CosmosDirekt	Fondsgeb. Riester-Rente4)	4480	A++ (Assekurata)	B++	FF	FF	148,32	246,33	307,65	1,75	31,30	sehr gut

in Euro; Beispiel, Noten, Gewichtung s. Seiten 4/5; "monatlicher Rentenfaktor pro 10000 Euro des Vertragswertes; 4 Hybridpolicen