

# Der langfristig Handelnde

Fondsamen können manchmal irreführend sein. In diesem Fall gilt: Wo Growth draufsteht, ist Value drin. Geschadet hat dies den Investoren des Templeton Growth (Euro) nicht.

**S**chnelle Entscheide als Folge kurzfristiger Bewegungen im Markt sind nicht sein Ding. Murdo Murchison gehört zu jenen Managern grosser Geldbeträge, die ihren Aufsichtsorganen nicht jedes Quartal ein möglichst gutes Ergebnis vorweisen müssen. Dies ist zugegebenermassen schon fast ein Privileg in der oftmals kurzfristig denkenden Finanzwelt. Die Leistung des «Templeton Growth (Euro)» kann sich sehen lassen. Er gehört mit zu den langfristig erfolgreichsten globalen Aktienfonds, die in der Schweiz erhältlich sind. Der Fonds wird nach denselben Grundsätzen gemanagt wie das amerikanische Original, der «Templeton Growth Fund», welcher bereits seit 1954 auf dem Markt ist. Auch Murdo Murchison verfolgt einen Value-Stil. Gesucht sind also unter-

bewertete Aktien mit grossem Wachstumspotenzial. Sehr oft sind dies Papiere von Unternehmen, die in der Öffentlichkeit nicht sehr bekannt oder bei der Anleger-Gemeinde unpopulär geworden sind. Einer von Murchisons Grundsätzen lautet denn auch: «Nur wer den Mut hat, auch in unpopuläre Wertpapiere zu investieren, wird langfristig auch sehr gute Anlageergebnisse erzielen können.» Aus welcher Region der Welt eine Firma stammt, ist für diesen Fonds nicht von Bedeutung. Auch die Zusammensetzung des Fondsportfolios nach Sektoren ist lediglich ein Resultat der Aktienauswahl und hat nichts mit irgendwelchen Werten auf die künftige Entwicklung in einzelnen Wirtschaftssektoren zu tun. Viel Disziplin beim Verkauf von Titeln ist für Murchison unerlässlich. Für ihn gibt es drei Gründe, sich von einer Aktie zu trennen. Grund 1: Der Kurs hat den nach seiner Einschätzung fairen Wert überstiegen. Grund 2: Mit der Aktie eines vergleichbaren Unternehmens kann er mehr Gegenwert für sein Geld erwarten. Grund 3: Im Unternehmen hat sich so viel zum Schlechteren verändert, dass die



Murdo Murchison, Manager des «Templeton Growth (Euro)». BILD: BLOOMBERG

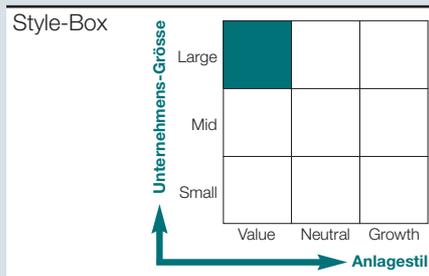
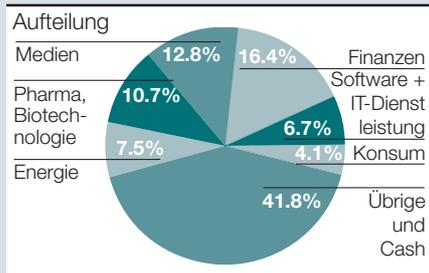
Schätzungen korrigiert werden müssen. Zu häufig verkaufen möchte der Fondsmanager aber nicht, denn die ausgewählten Titel sollen nach Möglichkeit über mindestens fünf Jahre das Vermögen mehren. Deshalb lässt sich Murdo Murchison nicht so schnell aus der Ruhe bringen.

## Fund CheckUP

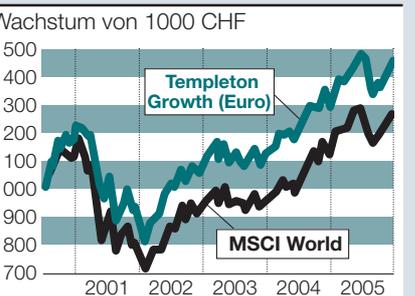
### Templeton Growth (Euro) A

Anbieter	Franklin Templeton Inv.
Fondswährung	EUR
Fondsvolumen in Mio.	6927
Ausgabekommission	5,25%
Verwaltungskommission	1,50
NAV pro Anteilschein	11.94
Valorennummer	1 115 781

Top-Positionen	Anteil am Fondsvermögen
– News Corp.	2,3%
– Microsoft	2,2%
– TYCO	2,2%
– Merck & Co.	2,0%
– American International Group	1,9%
– Pfizer	1,9%
– Royal Bank of Scotland	1,9%
– GlaxoSmithKline	1,7%
– Siemens	1,7%
– BMW	1,7%



## MORNINGSTAR®



Performance*	Fonds	Index
lfd. Jahr	5,7%	8,4%
1 Jahr	8,9%	14,0%
3 Jahre p. a.	13,2%	16,7%
5 Jahre p. a.	7,4%	5,7%

Morningstar-Rating: ★★

Alle Fondsdaten tagesaktuell: [www.stocks.ch/morningstar](http://www.stocks.ch/morningstar) ★★★★★ = Top 10% ★★★★ = Folgende 22,5% ★★★ = Mittlere 35% ★★ = Folgende 22,5% ★ = Letzte 10%

\* Performance in CHF und NAV per 2.10.2006, grösste Positionen per 31.8.2006 – Sektoraufteilung per 31.8.2006